

Modul Gesprächs- und Verhandlungsführung: Vorbereitungsaufgabe

Geschätzte Lehrgangsteilnehmende

Wir freuen uns darauf, Sie schon bald kennenzulernen und mit Ihnen zusammenzuarbeiten. Als Einstimmung auf den Unterricht im Modul «Gesprächs- und Verhandlungsführung» bitten wir Sie, sich wie folgt auf den Unterricht vorzubereiten:

1. Lesen Sie den Auszug aus der Prüfungsordnung sowie den «Prüfungsfall» im Register 6 sorgfältig durch. Überlegen Sie sich anschliessend, wie Sie bei dieser Verhandlung taktisch vorgehen würden, um die vorgegebenen Zielvorgaben der Geschäftsleitung erreichen zu können.
2. Füllen Sie den «Test zur Feststellung des eigenen Verhandlungsstils» im Register 5 aus und machen Sie die Auswertung des Tests gemäss dem Schlüssel auf der zweiten Seite.
3. Machen Sie sich mit den entsprechenden Leistungskriterien für dieses Fach im Register 1 vertraut.

Wir freuen uns auf einen spannenden und kurzweiligen Unterricht und sind überzeugt, dass Sie durch dieses Modul ganz viel für Ihre Verhandlungen aber auch für Ihre Kommunikation im Allgemeinen profitieren werden.

Freundliche Grüsse

Ihre Dozenten

Michael Oefner & Lars Berger